

# 1時間でサクッと完成！

## WordPressで商品販売ページ(LP)を作る方法

基本の型さえ覚えてしまえば何にでも応用可能！  
セールスライター秘伝のテンプレート付き☆



# 本日の流れ

1: 自己紹介

2: そもそもLPとは？

3: まずは材料を揃えよう！（原稿作成）

4: あとは固定ページにコピペするだけ！

5: 質疑応答・アンケート

# 質問です！

何を告知するLPを作りたいですか？

# しまおかおり・自己紹介①

起業したいあなたのためのオンライン家庭教師  
セールスライター

埼玉県川口市在住 愛知県名古屋市出身

1965年7月生まれ 55歳

家族は7歳年下のネットワークエンジニアの主人・高2男子・中1女子・  
3歳半の黒柴犬の男の子の小二郎

かに座 B型 慈悲深い虎(動物占い)

# しまおかおり・自己紹介②

2011年の春、現在中1の娘が幼稚園に入園。それを機に、現在高2の長男の妊娠から「**8年間の専業主婦生活**」に別れを告げるべく就職活動を行ったが『**1ヶ月でパートの面接20社に落ちる！**』という不名誉な結果に終わる。ここから「**雇われない働き方を目指す！**」と一念発起し「**時間と場所に縛られずに仕事ができる環境**」を求め「**インターネットビジネス**」の世界に飛び込む。アフィリエイトを手始めに、セールスライティングのスキルを磨き、クライアントのレター制作を代行し**最高月商2000万円**を手渡せるまでに！（初めてのアフィリ報酬は100円^^）

# 事前にいただいた質問

- ・短くまとめたい
- ・基本的なフレームワークや事例を2、3種類知りたいです！
- ・LPを勉強したいです。
- ・noteか、タイムチケットで出そうかなと考えてます。
- ・LPページについてざっくりとしか理解できていないので、どういうものなのか、作ることでどんな効果が期待できるのかを改めて知りたいです。
- ・自分が作りたいLPは何を参照しながら作ったら良いかがわからなくな ります。おすすめの参照先を知りたいです。

# そもそもLPとは？

ランディングページ(Landing Page)の略です

Landingとは・・・「着地」の意味です

**LP(ランディングページ)とは、〇〇〇に  
着地してもらおうページです**

# ですが・・・着地だけじゃダメ！

着地してたった1つの

**行動**

**(登録・購入・参加表明etc)**

をしてもらうためのページです！



# まずは材料を揃えよう！

1: 誰に何を売るのか？

2: 原稿

3: アイキャッチ画像

4: 申込みフォーム

# 誰に何を売るのが？

あなたの商品は・・・

誰のどんなお悩みを解決するものですか？

↑ ↑ ↑

言語化しましょう！

例：ブログを始めたが、販売ページの作り方がわからないという悩みを解決

# 原稿作成 必要なパーツはこの7つ！

- 1: ターゲットコール(〇〇〇な方へ)
- 2: ヘッドライン(商品名)
- 3: ターゲットのお悩み
- 4: あなたのプロフィール
- 5: 連れていくステキな未来
- 6: お客様の声
- 7: 商品の詳細

# 原稿1:ターゲットコール

「〇〇〇な方へ」「〇〇〇なあなたへ」

と、このサービスが誰を対象としているものなのか、冒頭で明確にする！

例:販売ページの作り方がわからないあなたへ

# 原稿2: ヘッドライン(商品名)

「**～～して～～する方法**」など、  
一瞬でどんな商品かわかる名前がベスト！

例: 1時間でサクッと完成！

WordPressで商品販売ページ(LP)を作る方法

# 原稿3:ターゲットのお悩み

「こんなことでお悩みではありませんか？」

- ・悩み1 販売ページの作り方がわからない
- ・悩み2 販売ページを作ってみたが反応がない
- ・悩み3 そもそも販売ページが何だかわからない

# 原稿4:あなたのプロフィール

申し遅れました。〈肩書・名前〉と申します。

**〈あなたがその商品を提供できる理由〉**

**〈商品開発秘話〉**

**〈商品への思い〉**

この度、〇〇でお悩みのあなたへ、この商品をお届けすることにしました。

# 原稿4: あなたのプロフィール

申し遅れました。

セールスライターのしまおかおり です。

これまで、セールスライターとして数多くの起業家の方々に売上(最高月商2,000万円)を手渡してきた私が、「販売ページが作れない！」とお悩みのブログ初心者のあなたのために、この勉強会を開催することにしました。



# 原稿5:連れていくステキな未来

この勉強会にご参加いただくと・・・

(この商品をご購入いただくと・・・)

- ステキな未来1 販売ページの作り方がわかる
- ステキな未来2 販売ページを1時間で作れる  
ようになる
- ステキな未来3 販売ページの役割が理解できる

# 原稿6: お客様の声

モニターアンケートなどを実施し集める。

- ・データ
- ・直筆
- ・動画 音声

# 原稿7:商品の詳細

- ・価格
- ・サービスの詳細
- ・特徴
- ・その他

# あとは固定ページにコピペするだけ！

サンプルページはこちら！

[https://kaolife.blog/seminar\\_20200823/](https://kaolife.blog/seminar_20200823/)

# まとめ

まとめ

質疑応答

アンケート

# まとめ

- ・そもそもLPとは？（着地して行動）
- ・LPに必要な材料4つ  
（誰に何を売るのが？・原稿・画像・フォーム）
- ・原稿パーツ7つ  
（ターゲットコール・商品名・お悩み・プロ フィール・ステキな未来・お客様の声・詳細）

# 事前にいただいた質問・質疑応答

- ・短くまとめたい
- ・基本的なフレームワークや事例を2、3種類知りたいです！
- ・LPを勉強したいです。
- ・noteか、タイムチケットで出そうかなと考えてます。
- ・LPページについてざっくりとしか理解できていないので、どういうものなのか、作ることでどんな効果が期待できるのかを改めて知りたいです。
- ・自分が作りたいLPは何を参照しながら作ったら良いかがわからなくなります。おすすめの参照先を知りたいです。

# アンケートのお願い

1:メッセージでお伝えしたURLからご回答ください

<https://forms.gle/xu2j5vXuGjYfiKoH7>

2:特典の個別相談の予約を入れてください

3:必要に応じて私をご活用ください^^



# ご提供予定のサービス

1: オンライン家庭教師 (1時間・5,000円)

2: オンライン家庭教師チケット  
(1時間x10枚・35,000円)

詳細はこちらから！

<http://kaolife.blog/tutoring/>

**ご受講ありがとうございました**  
**(2週間後に続編開催します！)**