

# 告知ページ制作でお困りの方へ ～たった7ステップでラクラク完成～ 思わず参加したくなる告知ページの原稿の書き方

セールスライターしまお特製  
”鉄板テンプレート”大公開



# もくじ

1: 自己紹介

2: 準備しておくべき4つのモノ

3: ラクラク7ステップ

4: まとめ・質疑応答

5: 特典・アンケート

# しまおかおり・自己紹介①

起業塾ジプシーを繰り返す！こじらせ起業主婦の家庭教師  
文章が苦手な起業家のためのライティングトレーナー  
セールスライター

埼玉県川口市在住 愛知県名古屋市出身

1965年7月生まれ 54歳

家族は7歳年下のネットワークエンジニアの主人・高2男子・中1女子・

3歳半の黒柴犬の男の子の小二郎

かに座 B型 慈悲深い虎(動物占い)

# しまおかおり・自己紹介②

2011年の春、現在中1の娘が幼稚園に入園。それを機に、現在高2の長男の妊娠から「**8年間の専業主婦生活**」に別れを告げるべく就職活動を行ったが『**1ヶ月でパートの面接20社に落ちる！**』という不名誉な結果に終わる。ここから「**雇われない働き方を目指す！**」と一念発起し「**時間と場所に縛られずに仕事ができる環境**」を求め「**インターネットビジネス**」の世界に飛び込む。アフィリエイトを手始めに、セールスライティングのスキルを磨き、クライアントのレター制作を代行し**最高月商2000万円**を手渡せるまでに！（初めてのアフィリ報酬は100円^^）

# あなたへの質問

- ・告知文作成でお困りのこと
- ・直近でどんなイベントの告知文を作成したいか？
- ・告知文について知りたいこと

**そもそもの話…**

**なぜ、告知ページを  
作成する必要があるのか？**

ズバリ！**集客**をするため！

# 準備しておくべき4つのモノ

- ①:「誰のどんなお悩みを解決するためのイベントなのか？」を明確にしておく
- ②: イベントタイトル案
- ③: 詳細(いつ・どこで・参加費・持ち物・定員等)
- ④: 申し込みフォーム



# ステップ1: キャッチーなタイトル

ターゲットの心に刺さる勉強会・イベント・お茶会・セミナーのタイトルを付けましょう！

**「参加すれば問題解決できます！」**というリアルなイメージが湧くものがベスト。

**「何を得ることができるか？」**を短い文章で伝えます。  
いわゆる**「問題解決の仕方」**の提示になります。

# ステップ1: キャッチーなタイトル

例1>

告知ページ制作でお困りの方へ

～たった7ステップでラクラク完成～

思わず参加したくなる告知ページの原稿の書き方

例2>

あなたの売上を2倍に導く！

文章が苦手な主婦起業家のための

ライティング個別相談会

# ステップ2:なぜ開催するのか？

「このイベントをなぜやることにしたのか？」  
これを語りましょう。

人は「なぜ(Why)」に共感します。

ここから「お申込みフォーム」につながります。

# ステップ2:なぜ開催するのか？

例文>

告知記事の書き方がわからないブログ初心者のあなたに、毎週、いえ、毎日告知記事を量産&集客し・・・まずは「集客2倍・売上2倍」を目指していただくために私はこの無料勉強会を開催することに決めました。

この先は「たった1時間で告知記事の原稿を作成できるようになる！」セールスライターの必殺技をあなたに伝授します。お申し込みはこちらから！

# ステップ3: お申込みフォーム

- ・キャッチーなタイトル(ステップ1)
- ・イベントをなぜやるのか？(ステップ2)

この下に必ず「**お申込みフォーム**」への誘導を設置しましょう。上記2つを目にして「なにになに？気になる！参加してみたい！」と心が動いた方の**離脱を防ぐ**ために！！！！

# ステップ3:お申込みフォーム

お申込みフォームの設定項目は・・・

- ・お名前
- ・メールアドレス
- ・携帯番号
- ・コメント入力欄(必須ではない)

離脱を防ぐために、必要最低限の項目にする！！！！

## ステップ4: 共感 & 誘導

ターゲットの「お悩み」や「抱えている問題」を箇条書きに並べて、ターゲットの心の中を代弁して共感を得ます。

「あ、これ私のことだ！」と思ってもらえるように…。

# ステップ4: 共感 & 誘導 (定型文)

いきなりですが...

<悩み・問題1>

<悩み・問題2>

<悩み・問題3>

あなたはこんなお悩みを抱えていませんか？こんなあなたはぜひ<イベントタイトル>にご参加ください。

限定●名限り！（先着●名限り！）



# ステップ4: 共感 & 誘導(例文)

いきなりですが...

- ・告知ページの書き方がわからない
- ・そもそもライティングが苦手
- ・ブログからの集客が上手くできていない

あなたはこんなお悩みを抱えていませんか？こんなあなたはぜひ<無料勉強会>にご参加ください。

限定4名限り！

# ステップ5: ベネフィット

イベントに参加することで「**ターゲットが手に入れられるメリット**」を箇条書きにします。

このイベントに参加することであなたは・・・

<ベネフィット1>

<ベネフィット2>

<ベネフィット3>

が身に付きます。(できるようになります・わかります)

# ステップ5: ベネフィット(例文)

この無料勉強会に参加することであなたは・・・

- ・集客につながるライティングのコツがわかります
- ・告知ページの書き方がわかります
- ・ブログ集客が上手いく方法がわかります

# ステップ6: 不安払拭

運よくあなたの告知ページを見てくれた方がいたとしても・・・  
残念ながらあなたのことを信用していません。イコール、告知  
ページに書いてあることも信用していないし「**これ、本当に大  
丈夫なの？**」と心に不安を抱いています。  
この不安を払拭できないと、お申込みに進んでももらえませ  
ん。

# ステップ6: 不安払拭(具体策)

- ・当日の流れ
- ・類似品との比較
- ・ビフォーアフター(体験者の声)
- ・あなたから教わる理由  
あなたの人となりがわかるストーリー  
(年表型履歴書はNG)
- ・なぜ今なのか?  
などを記載します。

# ステップ6: 不安払拭(例文)

・当日の流れ(ライティング個別相談会の場合)

あらかじめご提出いただいたあなたの「告知ページ」の原稿をご一緒に見ながら、「どうしたらより集客につながるのか？」具体的な添削とアドバイスをさせていただきます。また「文章が苦手」の克服方法についてもわかりやすくお話します。90分でああなたのライティングに関する当たり前が大きく変わります。お楽しみに！

# ステップ6: 不安払拭(例文)

## ・類似品との比較(ライティング個別相談会の場合)

「Webライター養成講座」の内容を求めている方のお役には立てません。あくまでも起業家のご自身とその商品やサービスの認知度を高めファンを増やすためのライティング相談会になります。

# ステップ6: 不安払拭(例文)

## ・ビフォーアフター(体験者の声)

しまおさんの添削を受けたら、前月の倍の体験会申込みがありました。売上も1.5倍までできています。月末の結果が楽しみです！(Aさん・カウンセラー・40代女性)



# ステップ6: 不安払拭(例文)

- ・あなたから教わる理由  
(あなたの人となりがわかるストーリー)

# ステップ6: 不安払拭(例文)

## <ストーリー型自己紹介>

2011年の春、現在中1の娘が幼稚園に入園。それを機に、現在高2の長男の妊娠から「**8年間の専業主婦生活**」に別れを告げるべく就職活動を行ったが『**1ヶ月でパートの面接20社に落ちる!**』という不名誉な結果に終わる。ここから「**雇われない働き方を目指す!**」と一念発起し「**時間と場所に縛られずに仕事ができる環境**」を求め「**インターネットビジネス**」の世界に飛び込む。アフィリエイトを手始めに、セールスライティングのスキルを磨き、クライアントのレター制作を代行し**最高月商2000万円**を手渡せるまでに!(初めてのアフィリエイト報酬は100円^^)

# ステップ6: 不安払拭(例文)

・なぜ今なのか？

ブログを始めた今だからこそ、売上に直結する「告知ページの原稿の書き方」をマスターして、「初売上」の喜びを体験しませんか？そのためには、この「無料勉強会」への参加が必要不可欠です。

# ステップ7:お申込みフォーム

最後にもう1度「お申込みフォーム」への誘導を設置します。

お申込みフォームの設定項目は・・・

- ・お名前
- ・メールアドレス
- ・携帯番号
- ・コメント入力欄(必須ではない)

# まとめ

# 準備しておくべき4つのモノ

- ①:「誰のどんなお悩みを解決するためのイベントなのか？」を明確にしておく
- ②: イベントタイトル案
- ③: 詳細(いつ・どこで・参加費・持ち物・定員等)
- ④: 申し込みフォーム

# 告知記事原稿作成の7ステップ

ステップ1: キャッチーなタイトル

ステップ2: なぜ開催するのか？(人はWhyに共感)

ステップ3: お申込みフォームへの誘導

ステップ4: 共感&誘導(お悩みの箇条書き)

ステップ5: ベネフィット(手に入るメリット箇条書)

ステップ6: 不安払拭

ステップ7: お申込みフォームへの誘導

**これでお申込みページの  
原稿は完成です！  
1秒でも早く設置・告知・拡散して  
集客を開始しましょう！**



# 見本はこちら！

**WordPress**

[https://kaolife.blog/seminar\\_20200621/](https://kaolife.blog/seminar_20200621/)

**ペライチ**

[https://peraichi.com/landing\\_pages/view/ks201912](https://peraichi.com/landing_pages/view/ks201912)

# 質疑応答

# 特典発表

1: 本日の資料プレゼント(PDF・10,000円相当)

2: 告知文原稿の無料添削  
(個別オンライン相談30分にて・5000円相当)

**総額15,000円相当の特典プレゼント!!!**

# アンケートのお願い

1:メッセージでお伝えしたURLからご回答ください

<https://forms.gle/xu2j5vXuGjYfiKoH7>

2:特典の個別相談の予約を入れてください

3:必要に応じて私をご活用ください^^

# ご提供予定のサービス

1: オンライン家庭教師 (1時間・5,000円)

2: オンライン家庭教師チケット  
(1時間x10枚・35,000円)

3: 肩書き・プロフィール・商品設計丸投げパック  
(ヒアリング2時間・98,000円)

**ご受講ありがとうございました**